



Milano Finanza
6 febbraio 2010



DI TERESA CAMPO E SALVATORE LICCIARDELLO

Remax Corporate scommette sui grandi clienti

Al via **Remax Corporate**, società di intermediazione immobiliare che fa capo alla rete di agenzie immobiliari **Remax Italia**. La nuova nata si rivolge ai grandi clienti, istituzioni e mondo imprenditoriale, interessati all'acquisto, vendita e locazione, con particolare attenzione alle dismissioni di patrimoni immobiliari. Guidata da Riccardo Bernardi, **Remax Corporate** ha già siglato due accordi quadro con Condotte Immobiliare (specializzata in sviluppo e gestione di immobili) e con Tamoil, per un valore complessivo di 35 milioni di euro. Il primo accordo riguarda la vendita di tre iniziative residenziali in Italia: Borgo Santa Croce, immobile storico ristrutturato nel centro di Padova; Bosa Colores, complesso sulla costa in provincia di Oristano; La Barchessa, intervento di riqualificazione nei pressi di Este, in provincia di Padova. Per Tamoil **Remax** curerà invece la locazione e vendita di 55 asset in Italia, tra uffici e terreni.