

INTERVISTA AL BROKER MARCO COPPI e AL BROKER MANAGER ROBERTO ZABAIONE DI RE/MAX Discovery, Triggiano (BA)



Da sinistra R. Zabaione e M. Coppi

- 1) **Provenite entrambi da una lunga esperienza presso un altro gruppo in franchising, stiamo parlando nel caso del Sig. Roberto Zabaione di ben 15 anni presso Tempocasa, di cui 10 come sviluppatore, la cui agenzia è stata la prima Tempocasa aperta in Puglia. Qual è la ragione che vi ha spinto a guardare verso nuovi orizzonti e a scegliere di passare ad un altro network in franchising optando per RE/MAX?**

Sono nel settore immobiliare da oltre 15 anni - commenta il Sig. Zabaione - presso la struttura in franchising Tempocasa, e per i primi 10 anni mi sono occupato di sviluppo arrivando ad essere titolare di varie agenzie con oltre 25 collaboratori. Oggi, nel momento storico che vive il nostro paese, io e Marco abbiamo capito che essere in una struttura classica a sistema verticale è diventato obsoleto; è necessario operare con la massima collaborazione con tutti gli agenti. Ecco perché oggi abbiamo deciso di entrare e far parte di un gruppo mondiale per crescere e farci conoscere.

- 2) **Quali sono i passi che si accinge a compiere nella fase iniziale di start up della riorganizzazione dell'agenzia?**

Avendo un'agenzia esistente da oltre 15 anni abbastanza consolidata, commenta il Sig. Zabaione, la prima cosa da fare è far recepire ai propri assistenti e collaboratori la mentalità RE/MAX (facile da far capire motivandoli sui guadagni) e continuare a inserire agenti, magari un po' più esperti, che in precedenza hanno lavorato con me e che oggi sono in difficoltà, dando loro l'opportunità di avere meno costi di gestione e un maggior guadagno grazie al nostro sistema.

3) Qual' è la vostra Mission d'agenzia, gli obiettivi di crescita che vi siete posti nel medio – lungo periodo?

Il nostro scopo è fornire servizi dando la massima attenzione alle persone.

4) Quale reputate sia oggi la sfida più grande che vi trovate a fronteggiare?

La sfida più grande oggi è diventare Broker Top a livello mondiale, utilizzando tutta la mia esperienza professionale e mettendola a disposizione degli agenti RE/MAX, commenta il Sig. Zabaione.

5) In conclusione, come è percepita la realtà RE/MAX nella vostra città? E quali sono a vostro avviso i prossimi passi da compiere.

La realtà RE/MAX è concepita in modo assolutamente positivo nella nostra zona. Il sistema RE/MAX è uno dei migliori al mondo, il prossimo passo da compiere è coniugare al meglio il processo di produzione di una struttura in franchising tradizionale con il sistema unico di vendita che caratterizza il gruppo RE/MAX.