

SAI PERCHE' CONVIENE ACQUISTARE CASA OGGI?

A rispondere è **RE/MAX Italia** con i migliori esperti, messi a disposizione di chi sta cercando casa o vuole una consulenza, grazie a Seminari gratuiti nelle principali città italiane dal titolo **"LE SETTIMANE DELL'ACQUIRENTE"** dall'11 al 24 maggio

RE/MAX Italia, torna con seminari immobiliari gratuiti dal titolo **"LE SETTIMANE DELL'ACQUIRENTE"**, oltre 20 tappe nelle maggiori città italiane **dall'11 al 24 maggio** per rispondere alle domande di chi sta cercando casa o vuole una consulenza mirata. Gli esperti RE/MAX del settore saranno a disposizione per informare e dissipare i dubbi del cittadino. Mai come oggi, infatti, ci si chiede per esempio se valga la pena acquistare casa subito o attendere, quali siano i vantaggi che si possono ottenere in campo fiscale comperando, o ancora quale incidenza abbiano i tassi di interesse dei mutui, scesi ai minimi storici.

Per queste e altre domande RE/MAX Italia mette in campo i suoi migliori professionisti esperti immobiliari, finanziari e tecnici, facendo un focus sull'attuale situazione di mercato e dando visibilità agli immobili presenti sul territorio locale. Infatti, nei weekend del **16-17/23-24 maggio dedicati anche all'iniziativa OPEN HOUSE WEEKEND** sarà possibile, senza appuntamento, per l'intera giornata del sabato e della domenica, visitare tutti gli immobili in vendita e in affitto.

*"In questo momento di mercato è nella norma essere presi da domande e dubbi quando ci si accinge ad acquistare casa, una tra le più ricorrenti è se conviene acquistare subito o aspettare ancora" - spiega **Dario Castiglia, Presidente RE/MAX Italia** - "Proprio per cercare di rispondere ai quesiti che quotidianamente ci pongono i possibili acquirenti abbiamo pensato di organizzare una serie di incontri per rispondere in maniera esaustiva a tutte le domande, grazie a voci esperte del settore".*

Ma sarà anche un'opportunità per chi è in cerca di lavoro, parte infatti nelle stesse date anche il Roadshow degli **"AGENTI GIUSTI"** giunto alla sua terza edizione, con una campagna di ricerca aperta ai profili specializzati o che intendono formarsi per lavorare sul campo.

Il network RE/MAX grazie al suo know how, oggi è una delle reti più consolidate e in crescita, in netta controtendenza rispetto ai player di settore che hanno registrato negli ultimi anni contrazioni nell'ordine del 40%. Il fatturato aggregato delle agenzie in franchising ha registrato nel 2014 un incremento superiore al 30% rispetto all'anno precedente.

"Le Settimane dell'Acquirente" e il "Roadshow 2015" saranno supportate da una campagna tv declinata in uno spot da 15" e pianificata sui canali REAL TIME E REAL TIME +1 GIALLO, ANIMAL PLANET, TRAVEL & LIVING, DJ TV E DJ +1, DISCOVERY WORLD con circa 500 passaggi visibili sia sul digitale terrestre che sul satellite. La campagna multicanale prevede anche un rafforzamento del messaggio pubblicitario sui social, google e sui portali sia generalisti che di settore come casa.it con banner web animati di grande impatto visivo.

Come registrarsi e partecipare gratuitamente ai seminari gratuiti organizzati da RE/MAX? L'elenco delle tappe dedicate a chi è in cerca di casa è visionabile sul sito www.remax.it/compraoggi mentre per gli incontri dedicati all'ricerca degli "Agenti Giusti" tutte le informazioni si trovano sul sito www.remax.it/agentigiusti

Il gruppo attualmente conta una rete di 1.200 consulenti immobiliari e più di 200 agenzie affiliate su tutto il territorio nazionale.