

RE/MAX Italia chiude il 1^o quadrimestre 2015 nettamente in positivo segnando un +30% di fatturato aggregato

*Continua lo sviluppo del network in Italia
con l'ingresso di nuovi affiliati e l'apertura di nuove agenzie*

RE/MAX Italia, filiale italiana del più diffuso network di franchising immobiliare internazionale, continua a registrare successi. La società, guidata in Italia da **Dario Castiglia**, presenta i **dati di chiusura relativi al primo quadrimestre del 2015**.

Nei primi quattro mesi dell'anno, **RE/MAX Italia ha registrato un fatturato aggregato di 7.933.545 € segnando un +30% rispetto allo stesso periodo del 2014**, riconducibile ad un **incremento del 30% del numero di transazioni** effettuate e un **+43% dei volumi**, dati in controtendenza rispetto a quello divulgato dall'Osservatorio del Mercato Immobiliare e relativo al primo trimestre 2015 che indicava solo un leggero rialzo del mercato immobiliare delle abitazioni pari ad un +0.8% (dato osservato al lordo dell'effetto fiscale che invece registrava un calo del 3%).

RE/MAX Italia, inoltre, continua a mantenere una posizione di rilievo nel settore immobiliare anche per quanto riguarda **la crescita del network sul territorio italiano**, sia in termini di **agenzie affiliate** sia per **numero di professionisti qualificati** che sono entrati a far parte delle rete in franchising.

*“E' grazie alla formula dello **studio associato**, importata in Italia quasi 20 anni fa; all'organizzazione dei **Roadshow 'Gli Agenti Giusti'**, alle iniziative rivolte al cliente finale come **'Le Settimane degli acquirenti'** e, non ultimo, all'operato del nostro **team di sviluppo**, - commenta **Dario Castiglia, Presidente e Amministratore Delegato RE/MAX Italia** - che **RE/MAX Italia** sta continuando ad aumentare la sua presenza sul territorio a livello capillare. Anche in questo momento, in cui si continua a registrare una diminuzione del numero di agenti immobiliari, indipendenti e non operanti sul territorio italiano, stiamo vivendo un momento positivo. I dati che abbiamo presentato ai nostri affiliati in occasione della **Convention annuale** mostrano, infatti, **un quadro di crescita della rete RE/MAX Italia** che, con nostra grande soddisfazione, conta ad oggi **209 agenzie e oltre 1.325 professionisti affiliati**”.*

Solo nel primo quadrimestre 2015 sono state più di **15 le nuove agenzie** che sono entrate a far parte del network RE/MAX Italia, il **22% in più rispetto allo stesso periodo del 2014** e 6 quelle che hanno rinnovato per un altro quinquennio la loro affiliazione al nostro brand, con un ingresso nella rete di **più di 220 professionisti** (+8% vs 1° quadrimestre 2014)

New entry e rinnovi (alcuni giunti anche al terzo consecutivo, pari a 15 anni di affiliazione) sono la conferma che gli affiliati trovano in **RE/MAX**, non solo un brand riconosciuto e affermato nel settore, ma possono contare sulla forza di un gruppo che mette a loro disposizione strumenti tecnologici e di marketing all'avanguardia, formatori esperti del settore per raggiungere sempre migliori e importanti risultati.

PROFILO: WWW.REMAX.IT

RE/MAX è stata la prima organizzazione immobiliare ad aver introdotto e sviluppato con successo - attraverso il franchising - la formula dello studio associato, che ha rivoluzionato l'intero settore del Real Estate. Nel 2015 RE/MAX ha superato i 100 mila consulenti diventando il network immobiliare più diffuso al mondo. In Italia RE/MAX si è conquistata un posto di leadership per la crescita annuale del network di agenzie affiliate sul territorio nazionale. Sotto la guida di Dario Castiglia - Presidente e Amministratore Delegato - RE/MAX Italia conta oggi una rete di 209 agenzie affiliate su tutto il territorio nazionale e più di 1.325 consulenti immobiliari.

Ufficio stampa RE/MAX Italia

T. 039-60.91.784 @ ufficiostampa@remax.it

www.remax.it