



1.000 Carriere con RE/MAX Italia

“Career Days”: al via l’attività di reclutamento per il network immobiliare

Giovedì 12 novembre a Firenze puoi scoprire come iniziare una carriera di successo nel settore del Real Estate insieme a RE/MAX Career Days RE/MAX – dalle 12 alle 14

RE/MAX Italia, filiale del più diffuso network di franchising immobiliare internazionale guidata in Italia da **Dario Castiglia**, punta a reclutare nel 2015 più di 1.000 nuovi affiliati da inserire nelle oltre 200 agenzie operative su tutto il territorio nazionale.

L’attività di reclutamento sviluppata da RE/MAX Italia attraverso i “**Career Days**”, incontri organizzati sul territorio italiano durante i quali vengono illustrati ai partecipanti i plus che il network RE/MAX offre ai professionisti che hanno voglia di **intraprendere una carriera nel settore del Real Estate**, toccherà **giovedì 12 novembre a Firenze**. L’incontro, aperto a chi è interessato a **costruirsi una solida carriera professionale nel settore del Real Estate**, si terrà dalle 12 alle 14 presso Hotel AC Firenze (Via Luciano Bausi, 5) di Firenze.

I professionisti del settore che entrano a far parte del network RE/MAX Italia, hanno accesso a **percorsi formativi organizzati internamente da RE/MAX University**, volti a formare neofiti del settore o migliorare la preparazione di professionisti già esperti.

RE/MAX non ricerca solo agenti immobiliari, ma **seleziona soprattutto persone con spirito imprenditoriale** che vogliono avviare una carriera nel settore immobiliare in un’agenzia già operativa senza l’investimento iniziale.

Il modello delle agenzie RE/MAX, strutturato come uno **studio associato**, **permette di creare economie di scala e assicura agli agenti strumenti tecnologici e di marketing all’avanguardia** oltre ad un **portafoglio di immobili anche a livello internazionale già disponibili**, che aiutano i nuovi affiliati fin nella fase di start up a creare un’attività di successo.

*“E’ grazie alla formula dello studio associato, importata in Italia quasi 20 anni fa; all’organizzazione dei Career Days, alle iniziative rivolte al cliente finale come ‘Le Settimane degli acquirenti’ e, non ultimo, all’operato del nostro team di sviluppo, – commenta **Dario Castiglia, Presidente e Amministratore Delegato RE/MAX Italia** – che RE/MAX Italia sta continuando ad aumentare la sua presenza sul territorio a livello capillare. In questo momento, in cui si continua a registrare una diminuzione del numero di agenti immobiliari, indipendenti e non operanti sul territorio italiano, noi di RE/MAX stiamo vivendo un momento positivo, registrando una crescita della nostra rete di affiliati che, con nostra grande soddisfazione, conta ad oggi più di 210 agenzie e oltre 1.325 professionisti”.*



I **“Career Days”** si confermano una formula vincente per la selezione di **nuove figure professionali e manageriali volte all’ampliamento del network RE/MAX in Italia**. Presentati per la prima volta nel 2013 sotto forma di RoadShow, questi incontri – curati direttamente da **Dario Castiglia, Presidente RE/MAX Italia** e da **Riccardo Bernardi, Amministratore delegato RE/MAX Corporate** - hanno registrato negli anni una partecipazione sempre più grande, coinvolgendo quasi 700 professioni nell’edizione organizzata nella primavera di quest’anno e che si sono concretizzati per RE/MAX nell’ingresso di oltre 135 affiliati già nei mesi seguenti. **I candidati, possono inviare il proprio CV a info@remax.it, oppure contattare direttamente RE/MAX Italia al numero verde 800.395.020.**