



RE/MAX Italia, in tour con i job meeting “Career Days”, punta a reclutare 1.000 nuovi professionisti dell’immobiliare

Il 19 Maggio RE/MAX Italia fa tappa a PERUGIA per offrire l’avvio di una carriera di successo nel settore del Real Estate

Si terrà a **Verona**, **giovedì 19 maggio dalle 12.00 alle 14.00** presso l’HOTEL LEOPARDI (Via Giacomo Leopardi, 16), l’ultimo appuntamento con i **Career Days**, job meeting organizzato dal gruppo Immobiliare RE/MAX Italia per selezionare nuovi professionisti dell’immobiliare.

RE/MAX Italia, filiale del più diffuso network di franchising immobiliare internazionale, guidata in Italia da Dario Castiglia, **punta a reclutare nel 2016 più di 1.000 nuovi affiliati da inserire nelle oltre 255 agenzie operative su tutto il territorio nazionale.**

*“Grazie ad un consolidato **team di sviluppo** e a **importanti iniziative** che RE/MAX organizza sul territorio italiano, il nostro network sta continuando a registrare importanti risultati di crescita. La formula dello studio associato, importata in Italia 20 anni fa, si sta confermando vincente. – commenta **Dario Castiglia, Presidente e Amministratore Delegato RE/MAX Italia** – In un momento storico del nostro settore in cui si continua a registrare una diminuzione del numero di agenti immobiliari, indipendenti e non operanti sul territorio italiano, noi di RE/MAX stiamo vivendo un momento positivo, registrando una crescita della nostra rete di affiliati che, con nostra grande soddisfazione, conta ad oggi **più di 255 agenzie e oltre 1.600 professionisti**”.*

L’attività di reclutamento sviluppata da RE/MAX Italia attraverso i “Career Days”, incontri curati direttamente a **Dario Castiglia - Presidente RE/MAX Italia** e da **Riccardo Bernardi - Amministratore Delegato RE/MAX Corporate** e organizzati sul territorio italiano, nei mesi di aprile e maggio, presentano ai partecipanti i plus che il network RE/MAX offre ai professionisti che hanno voglia di intraprendere una carriera nel settore del Real Estate.

Il Gruppo Immobiliare RE/MAX, da vent’anni sul mercato italiano e da oltre quaranta su quello internazionale, **si distingue dalla concorrenza grazie ad un sistema operativo unico nel suo genere, organizzato come uno studio associato.**

Rilevanti i dati di **crescita e sviluppo** della rete immobiliare. **Nel 2015**, RE/MAX Italia ha siglato **75 nuovi contratti d’apertura di agenzie in franchising**, contratti che hanno contribuito ad un aumento del numero di agenzie del 22.3% - raggiungendo quota 247 sul territorio italiano a fine 2015 - e **un ingresso di 567 nuovi professionisti affiliati.**

Già nel **primo trimestre 2016** la crescita di RE/MAX Italia ha continuato la sua fase positiva, **la rete conta oggi in tutta Italia oltre 255 agenzie e 1.700 agenti affiliati.** Il **38 %** dei professionisti dell’immobiliare affiliati a RE/MAX in Italia sono **donne**, la rete in totale è composta da agenti con una **età media di 43 anni** e, secondo i dati raccolti del network, **chi entra in RE/MAX riesce a chiudere la sua prima vendita in meno di 35 giorni** dalla data di affiliazione.

I professionisti del settore che entrano a far parte del network RE/MAX Italia, hanno accesso a **percorsi formativi organizzati internamente da RE/MAX University**, volti a formare neofiti del settore o migliorare la preparazione di professionisti già esperti.

RE/MAX non ricerca solo agenti immobiliari, ma **seleziona soprattutto persone con spirito imprenditoriale che vogliono avviare una carriera nel settore immobiliare in un’agenzia già operativa senza l’investimento iniziale.**

Il modello delle agenzie RE/MAX, strutturato come uno **studio associato**, permette di creare **economie di scala** e assicura agli agenti **strumenti tecnologici e di marketing all’avanguardia** oltre ad un portafoglio di immobili anche a livello internazionale già disponibili, che aiutano i nuovi affiliati fin nella fase di start up a creare un’attività di successo.

I candidati, possono inviare il proprio **CV a info@remax.it**, oppure **contattare direttamente RE/MAX Italia al numero verde 800.395.020.**