

*Il gruppo punta a superare nel 2017 i 3 mila affiliati e 400 agenzie*

# Mille agenti per Re/Max

## *La selezione per intermediari esperti e giovani*

Pagina a cura  
DI LAURA ROTA

**R**e/Max Italia ha grandi obiettivi di sviluppo per il 2017: superare i 3.000 affiliati e le 400 agenzie sul territorio nazionale. La crescita del numero di agenzie e di agenti immobiliari affiliati è nettamente superiore agli altri anni, in controtendenza con altri gruppi che, a causa della crisi del settore, hanno registrato grandi perdite. Per questo, il network ha lanciato una campagna di reclutamento di oltre 1.000 professionisti dell'immobiliare da inserire nelle agenzie affiliate già operative e in quelle che apriranno durante il corso dell'anno. Il gruppo in franchising guidato da Dario Castiglia ha chiuso il 2016 con un fatturato aggregato del network pari a 41.433.254 euro, registrando un incremento del 44,6% rispetto al 2015. I risultati

raggiunti sono motivati anche dallo sviluppo effettuato durante l'anno scorso, in cui sono stati siglati 126 nuovi contratti per l'apertura di agenzie in franchising, che hanno portato a un aumento del 30% delle agenzie affiliate, raggiungendo le 327 sul territorio nazionale e a un incremento del 47,1% dei

ricerca è rivolta sia ad agenti immobiliari, sia a neofiti senza esperienza che vogliono intraprendere una carriera in un settore che offre alti margini di profitto e garantisce possibilità di crescita. Il sistema Re/Max, basato sulla logica innovativa dello studio associato, si caratterizza per i più alti trattamenti provvigionali del settore

A questa ricerca, il network ha affiancato una selezione di agenti immobiliari specializzati nell'intermediazione di immobili di pregio. Nel 2016, infatti, il gruppo ha aperto agenzie The Re/Max Collection a Milano, Como, Napoli, Firenze e Verbania, a cui se ne aggiungerà a breve una a Taormina. In questo caso, vista la tipologia di immobili trattati e i clienti con cui i professionisti si interfacciano, i profili ricercati sono agenti immobiliari esperti e certificati ufficialmente dal network con una formazione specifica. Devono inoltre possedere capacità relazionali e commerciali, ottima conoscenza delle lingue italiana e inglese, professionalità e abilità nel creare relazioni, essere in grado di gestire una clientela internazionale di alto livello, attitudini di time management e di lavorare in team. Gli interessati possono trovare maggiori informazioni sul sito [www.remax.it](http://www.remax.it) e inviare la candidatura all'indirizzo [carriere@remax.it](mailto:carriere@remax.it).



L'immobiliare numero uno al mondo

# RE/MAX®

[www.remax.it](http://www.remax.it)

consulenti immobiliari affiliati, che hanno superato quota 2.025 al 31 dicembre.

Per il 2017 il piano di sviluppo del network prevede un'importante attività di reclutamento di professionisti. L'azienda si caratterizza per l'elevata professionalità degli agenti, ai quali viene offerta una continua formazione tramite la Re/Max university. La

riconosciuti ai propri agenti. I requisiti richiesti sono diploma superiore, capacità relazionali e attitudini commerciali, orientamento al risultato, aspirazione a una carriera da imprenditore, senza uno stipendio fisso, capacità di time management e spirito di squadra, essere preferibilmente automuniti, disponibilità ad avvalersi di collaborazione a partita Iva.

www.italioggi.it  
**Italia Oggi**  
IL PRIMO GIORNALE PER PROFESSIONISTI E IMPRESE **Sette**

**20 febbraio 2017**