



Il Gruppo Immobiliare RE/MAX Italia ricerca 1.000 talenti dell'immobiliare
Continuano in tutta Italia le selezioni per **Consulenti Immobiliari Junior, Esperti del Settore**
o Specializzati nell'intermediazione di immobili di pregio
che lavoreranno nelle 300 agenzie immobiliari RE/MAX operative sul territorio italiano.

RE/MAX Italia ha grandi obiettivi di sviluppo per il 2017: **superare i 2.700 agenti e le 300 agenzie immobiliari affiliate operanti sul territorio nazionale.**

Per questo il Gruppo Immobiliare e le agenzie RE/MAX affiliate stanno organizzando un fitto calendario di incontri **"Career Days"** su tutti il territorio italiano volti alla selezione di talenti dell'immobiliare. **Il calendario aggiornato degli eventi di reclutamento** organizzati dalle agenzie RE/MAX, in stretta collaborazione con RE/MAX Italia, è pubblicato e costantemente aggiornato sul sito www.remax.it/careerdays

Nel 2016 RE/MAX ha registrato una crescita per numero di consulenti pari al 41.10% rispetto al 2015, chiudendo l'anno con 2.024 consulenti immobiliari affiliati. Oggi la rete RE/MAX Italia conta più di 2.300 agenti affiliati.

*"Ci siamo posti un grande obiettivo da qui al 2020 – commenta **Dario Castiglia, Presidente e Co-fondatore RE/MAX Italia** – Diventare il più grande e innovativo network immobiliare italiano di consulenti altamente qualificati, in grado di offrire servizi di eccellenza ai propri clienti. Per questo da qui al 2020 puntiamo ad avere 500 agenzie, più di 5.000 agenti immobiliari affiliati con un portafoglio immobiliare di oltre 60.000 immobili"*

Cosa sono i Career Days RE/MAX e come si svolgono:

Finalizzati alla selezione di **oltre 1.000 professionisti dell'immobiliare** da inserire nelle **300 agenzie immobiliari affiliate a RE/MAX** già operative e in quelle che apriranno durante il corso dell'anno, questi eventi stanno continuando ad essere organizzati sul territorio nazionale direttamente dalle agenzie immobiliari affiliate a RE/MAX che puntano ad ingrandire sempre di più il loro team. Oggi una agenzia RE/MAX conta in media 10 agenti immobiliari affiliati, ma il Gruppo Immobiliare vanta agenzie, o meglio 'studi associati' che superano i 70 consulenti.

Durante **gli incontri, gratuiti ed aperti** a chiunque voglia costruirsi una **carriera nel settore immobiliare**, verrà presentata ai candidati la realtà RE/MAX ed illustrato loro i plus che il network RE/MAX offre ai suoi professionisti. **Durante la giornata sono previste presentazioni, seminari ed incontri one-to-one**, per consentire ai candidati che ambiscono ad una **carriera nel settore immobiliare** di conoscere da vicino la realtà RE/MAX.

Il Gruppo RE/MAX si caratterizza per i più alti trattamenti provvigionali del settore (fino all'85%) riconosciuti ai propri Consulenti, per la garanzia di una rapida crescita professionale e per essere uno delle migliori aziende in Italia in cui lavorare (secondo Great Place to Work®, tra le 10 migliori aziende in Italia in cui lavorare).

COME CANDIDARSI:

I candidati interessati possono **partecipare ai Career Days RE/MAX** (www.remax.it/careerdays) **contattando le agenzie di interesse o inviando la loro candidatura** con lettera di presentazione all'indirizzo carriere@remax.it



1) RICERCA CONSULENTI IMMOBILIARI JUNIOR O ESPERTI

La ricerca di RE/MAX è rivolta sia consulenti immobiliari junior sia esperti che vogliono intraprendere una carriera in un settore che offre **alti margini di profitto** e garantisce la possibilità di **crescita**. Il sistema RE/MAX, basato sulla logica innovativa dello “**studio associato**”, si caratterizza infatti per i **più alti trattamenti provvigionali del settore (fino all’85%)** riconosciuti ai propri agenti.

I requisiti richiesti ai candidati da RE/MAX sono: diploma superiore, capacità relazionali e attitudini commerciali, orientamento al risultato, aspirazione ad una carriera imprenditoriale, senza uno stipendio fisso, capacità di time management e spirito di squadra. Il candidato deve inoltre essere preferibilmente automunito e si richiede la disponibilità ad avvalersi di collaborazione a partita IVA.

2) RICERCA AGENTI IMMOBILIARI SPECIALIZZATI NELL’INTERMEDIAZIONE DI IMMOBILI DI PREGIO

Alla ricerca attivata dal network, si affianca oggi anche una **attività di ricerca più specifica** per selezionare nuovi **agenti immobiliari specializzati nell’intermediazione di immobili di pregio**.

Nel 2016, infatti, RE/MAX ha aperto diverse agenzie **The RE/MAX Collection** a Milano, Como, Firenze e Verbania a cui se ne aggiungerà a breve anche una a Taormina. Data la tipologia di immobili trattati e di clienti con cui i professionisti si interfacceranno, **il profilo ricercato è per agenti immobiliari esperti** in questo specifico segmento di mercato immobiliare, che verranno certificati ufficialmente da RE/MAX attraverso un percorso di formazione specifico. **I candidati devono possedere**, oltre altre skill di base richieste, capacità relazionali e commerciali, **ottima conoscenza della lingua italiana ed inglese, professionalità e abilità nel creare relazioni, e capacità di gestire una clientela internazionale di alto livello**.

RE/MAX Italia:

Riconosciuta anche da Great Place to Work®, come una delle 10 migliori aziende in Italia in cui lavorare, RE/MAX è una impresa solida, dinamica e performante. Il personale, quello interno e quello che opera nelle agenzie immobiliari affiliate, lavora coeso e motivato.

Approdata in Italia nel 1996 sotto la guida di Dario Castiglia - Presidente e Co-Fondatore – RE/MAX si è conquistata fin da subito un posto di leadership tra i diversi player del settore Real Estate.

Oggi, RE/MAX conta in Italia una rete di 300 agenzie affiliate e più di 2.300 consulenti immobiliari che gestiscono un portfolio di 25.000 immobili residenziali, commerciali e “collection” sul territorio nazionale.

Il Gruppo RE/MAX, punta sulla capillarità del suo Network a livello internazionale e sulla comprovata capacità di supportare intermediazioni in qualsiasi Paese e da qualsiasi Paese, grazie alla collaborazione proattiva tra agenzie e consulenti e all’utilizzo del sistema di Multiple Listing Service (MLS).

Nessuno al mondo vende più immobili dei consulenti immobiliari RE/MAX.

In Italia, nel 2016, i professionisti del Real Estate RE/MAX hanno venduto una casa ogni 42 minuti!

Ufficio stampa RE/MAX Italia

Katia Cortellezzi

Tel 039-6091784 ufficiostampa@remax.it

www.remax.it