



www.internews.biz
1 febbraio 2010



News dal mercato immobiliare - Italia

Nasce RE/MAX Corporate, intermediazione per grandi clienti

01/02/2010

«Nasce RE/MAX Corporate, la società specializzata in servizi di intermediazione immobiliare per i grandi clienti che fa capo a RE/MAX Italia, network immobiliare internazionale presente sul territorio nazionale da alcuni decenni. La nuova realtà nasce dall'esigenza di soddisfare le necessità immobiliari di grandi clienti, istituzioni e mondo imprenditoriale, interessati all'acquisto, vendita e locazione a livello nazionale e internazionale, con particolare attenzione alle dismissioni di patrimoni immobiliari residenziali e anche ad uso commerciale, industriale e terziario.

RE/MAX Corporate si pone come un unico referente che coordina le attività operative e consulenziali di agenzie e consulenti RE/MAX specializzati in questo segmento di mercato.

“L'obiettivo che ci siamo posti con la costituzione di RE/MAX Corporate è quello di offrire una risposta mirata e coordinata alle esigenze espresse dal mercato, qualificando il network RE/MAX, già forte di una presenza capillare sul territorio, come punto di riferimento per il real estate corporate in Italia” afferma Riccardo Bernardi, Amministratore Delegato di RE/MAX Corporate. La neonata società ha siglato anche i primi due accordi quadro, con Condotte Immobiliare e con Tamoil.

L'accordo con Condotte Immobiliare, realtà operante nello sviluppo e gestione immobiliare, riguarda la commercializzazione di tre iniziative residenziali in Italia: Borgo Santa Croce, immobile storico completamente ristrutturato nel cuore di Padova; Bosa Colores, complesso che si caratterizza per l'impiego delle più moderne tecniche di bio-edilizia ubicato in un tratto della costa sarda nord-occidentale ancora sconosciuto al turismo di massa, in provincia di Oristano; La Barchessa, attento intervento di riqualificazione circondato dal Parco dei Colli Euganei, nei pressi di Este, in provincia di Padova, che si caratterizza per il comfort tecnologico).

L'accordo quadro siglato da RE/MAX Corporate con Tamoil ha come oggetto l'affidamento della gestione - locazione e vendita - di ben 55 immobili in Italia, tra uffici e terreni.

Il valore complessivo degli immobili di tali accordi è stimato in 35.000.000 euro.

RE/MAX Corporate parte avvantaggiata perché può contare sulla capillarità territoriale del network a livello nazionale ed internazionale dove è presente in 72 Paesi nel mondo dove operano oltre 100.000 agenti immobiliari.

A tale plus si associa la capacità di promuovere immobili e servizi di intermediazione sul mercato in modo mirato, grazie anche a strumenti aggiornati e all'avanguardia come l'esclusivo sistema MLS (Multiple Listings Service).

Inoltre i professionisti per accedere ed operare nel network immobiliare devono sottoscrivere il 'codice di etica professionale RE/MAX' - che stabilisce i più alti standard per il servizio ai clienti, garantendo un trattamento equo e promuovendo e proteggendo i loro interessi - e devono mantenersi aggiornati sugli sviluppi del mercato attraverso corsi di formazione e aggiornamento professionale». (CS della Società)